

ЭНЕРГОСЕРВИС НА ОСВЕЩЕНИИ – ЧТО ДАЛЬШЕ? ИСТОРИЯ КОМПАНИИ КАК ИСТОРИЯ РЫНКА



Алексей Аникин, генеральный директор компании «Световые Технологии ЭСКО»

На молодом российском рынке энергосервиса никогда не было спокойно – ни заказчикам, ни энергосервисным компаниям. Компании «Световые Технологии ЭСКО» в сентябре исполнилось 5 лет, и по ней можно не только увидеть, что тенденция позитивная, но и предсказать, что будет дальше.

Формально мы небольшая компания, и изначально наши компетенции – в светодиодной светотехнике, им счет ведем с 2008 года. Главное, что нам нужно для работы, – хорошо думать, так что теперь мы разбираемся не только в технике, но и в экономике энергосервиса, и в проектном управлении. Правильно подобрать техническое решение (какие светильники поставить на каких улицах в зависимости от их категоричности, количества полос, разбега опор, чтобы выполнялись требования по освещенности), корректно спрогнозировать экономию, рассчитать экономическую модель, чтобы обслужить кредит, организовать монтаж и гарантийное обслуживание. При этом объем инвестиций в проекты у нас перевалил за 2,5 млрд руб., мы полностью заменили уличное освещение в таких городах, как Иваново, Курск, Смоленск, Анапа – всего более полутора десятков, первые контракты уже успешно и досрочно завершены.

Кроме профессионализма в светотехнике, наше преимущество – прямой доступ к широкой линейке качественных и современных отечественных светильников. Наша компания – дочерняя в крупном холдинге. МГК «Световые Технологии» производит широкую линейку светодиодного оборудования, располагает полным циклом, от разработки до различных сервисов с использованием продукции. Направление энергосервиса в 2015 году как раз стало новым направлением услуг, предложив бюджетным заказчикам возможность получить современное

качественное освещение объектов без затрат бюджетных средств.

Первые контракты мы заключили в городах Владимирской области – Коврове, Гусь-Хрустальном, Александрове. Тогда заменяли светильники не во всем городе, а на отдельных улицах. В 2020 году именно эти контракты первыми в стране завершены, причем досрочно и к удовлетворению обеих сторон, то есть контрактная величина экономии достигнута раньше срока и теперь вся экономия остается в городском бюджете, оборудование работает, горожане довольны.

Постепенно входили в более крупные проекты, первым областным центром стал Владимир. Освоили появившийся в нормативной базе «расчетный метод», и он дал хороший толчок и нашему бизнесу, и энергосервису в целом, позволив честно и прозрачно для обеих сторон рассчитывать экономию.

2017 год стал подготовкой к серьезному масштабированию. Пересмотрели и выстроили по-новому бизнес-процессы, чтобы они позволяли делать крупные проекты и оперативно переходить к другим. Умеем быстро и с хорошим качеством осуществлять большие объемы монтажа в нужном городе – обеспечивать своевременное поступление нужных светильников на местный склад, контролировать качество монтажа. Выстраивали взаимодействие с банками, доказывали свою надежность. В первом настоящему крупном контракте в конце 2018 года (почти

на 0,5 млрд руб., в Иваново: 850 улиц, более 15,5 тыс. светильников) монтаж завершили за 2 месяца, сейчас идет нормальная эксплуатация, подписываются акты о достигнутой экономии.

Стали делать умный свет – на светильники ставим модули связи по протоколу LoRaWAN, и из диспетчерской можно управлять мощностью каждого в отдельности, следить за статусом. Это дополнительная экономия для заказчика, а еще эта сеть Интернета вещей становится основой умного города, если впоследствии заказчик оснастит опоры камерами или датчиками. В Иваново, Курске, Смоленске, Невинномысске центральные улицы уже с нашим умным светом.

Стали предлагать разработку и производство улучшенных специализированных версий светильников. Такие «пользовательские истории» идут от нас в R&D и на завод – например, для частного сектора в Иваново материнская компания освоила выпуск светильников той же модели CORVETTE LED с более теплым светом.

В 2018 году сделали мобильное приложение для инвентаризации уличного освещения LT ESCO Lighting Auditor, а в 2019 году оцифровали и другие бизнес-процессы. Заказчик по результатам нашего аудита получает цифровую

модель светотехнического хозяйства – где стоят опоры, сколько на них светильников и каких именно. При монтаже нового оборудования каждый светильник привязывается уникальным заводским QR-кодом, и можно отслеживать жизненный цикл каждого. Заказчик и горожане онлайн видят прогресс работ – какие светильники смонтированы, проверены контролем качества.

Активно работаем и на рынке внутреннего освещения – и школам, и ДК, и спортивным аренам нужна модернизация освещения за счет внебюджетных средств.

Перспективу видим в объединении компетенций компаний. У нас инженеры-светотехники, цифровая среда и прямой доступ к оборудованию, умение структурировать проекты, выгодные и заказчику, и исполнителю. Складывая это с коммерческим потенциалом на рынке, преимущественным доступом к финансированию, которым обладают крупные игроки, мы вместе сможем установить новую планку для рынка, сделать заказчикам еще более выгодные предложения.

Энергосервисная компания, как и любой бизнес, стремится к марже. Но в проектах замены освещения качество всегда превыше всего, ведь все результаты на виду. Через 5 лет мы готовы к новым вызовам. ♦

СВЕТОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ЭСКО

- **2 500 000 000** рублей инвестиций
- **15** городов, **4** областных центра
- **3** контракта завершены
- **гарантия качества на срок контракта**
- **50%-ное** превышение норм освещенности
- **330** млн кВт•ч – экономия в городах
- **выполнение СанПиН в школах**



Световые
Технологии ЭСКО

Тел. 8 (800) 444-08-55
E-mail: esco@LTesco.com